

Helse Bergen inviterer til markedsdialog 15. mai 2019



Helse Bergen har Inntil 8 millioner til utvikling av innovative løsninger som kan vise hvor kirurgisk gjenbruksutstyr er, hvor det har vært, og hvor det skal.

Målsetning med markedsdialogen er å få avklart om potensielle leverandører har forstått vårt behov, og ser mulighetsrommet for løsninger og eventuelle utfordringer i prosjektet. Innspill fra markedet på dialogkonferansen blir grunnlaget for utarbeidelsen av konkurransegrunnlaget med endelig behovsbeskrivelse, målsetting og funksjonelle krav.

Målgruppe: Potensielle leverandører av innovative løsninger som kan bidra til å løse utfordringen med å skaffe sykehuset kunnskap om hvor kirurgiske enkelt instrumenter befinner seg, gi informasjon og bidra til effektivt å finne instrumentene ved behov.

BAKGRUNN

Helse Bergen var en av tre vinnere i Innovasjonspartnerskapskonkurransen som Innovasjon Norge utlyste i 2018 med prosjektforslaget: «Kirurgisk sterilt gjenbruksutstyr - hvor er utstyret?».

Som et av landets største sykehus utføres det ca. 26 000 kirurgiske inngrep ved Haukeland universitetssjukehus hvert år. De operative inngrepene kan variere i tid og kompleksitet. Det brukes store mengder komplisert kirurgisk utstyr til stadig mer spesialiserte prosedyrer innen operativ behandling. Instrumentkvalitet, riktig rengjøring og desinfeksjonsprosess etter bruk, samt steriliseringskvalitet vil alltid spille

Innovasjonspartnerskap er en ny konkurranseform som ble innført 1. januar 2017. Ordningen skal gjøre det lettere for det offentlige og næringslivet å samarbeide om å utvikle ny teknologi og nye løsninger, der bedriftene konkurrerer om å lage de beste løsningene. Innovasjon Norge ønsker å bidra til at offentlig sektor kan bestille, og kjøpe løsninger ingen har sett før.

en viktig rolle i smittevernsarbeidet. For øvrig vil Identifikasjon av instrumenter være særdeles viktig sett i lys av pasientsikkerhet der forebygging er viktig.

Prosjektet «Kirurgisk sterilt gjenbruksutstyr - hvor er utstyret?» skal gjennomføres av Helse Bergen som et innovasjonspartnerskap sammen med en eller flere partnere. Partnerne velges etter konkurranse med forhandlinger.

Helse Bergen inviterer til markedsdialog med leverandørindustrien for å få innspill på utfordringen knyttet til å holde oversikt over enkeltinstrumenter som brukes opp mot pasient. Helse Bergen vil gjennom

markedsdialogen informere om behov og utfordringer på området. Vi håper at vi gjennom markedsdialogen kan nå ut til et bredt spekter av leverandører, også de som ikke tidligere har levert løsninger til helsevesenet.

Målsetning med markedsdialogen er å få avklart om potensielle leverandører har forstått vårt behov, og ser mulighetsrommet for løsninger og eventuelle utfordringer i prosjektet. Prosjektet skal utvikle løsninger som ikke eksisterer i markedet i dag.

Utfordring og behovsbeskrivelse



Bilde 1

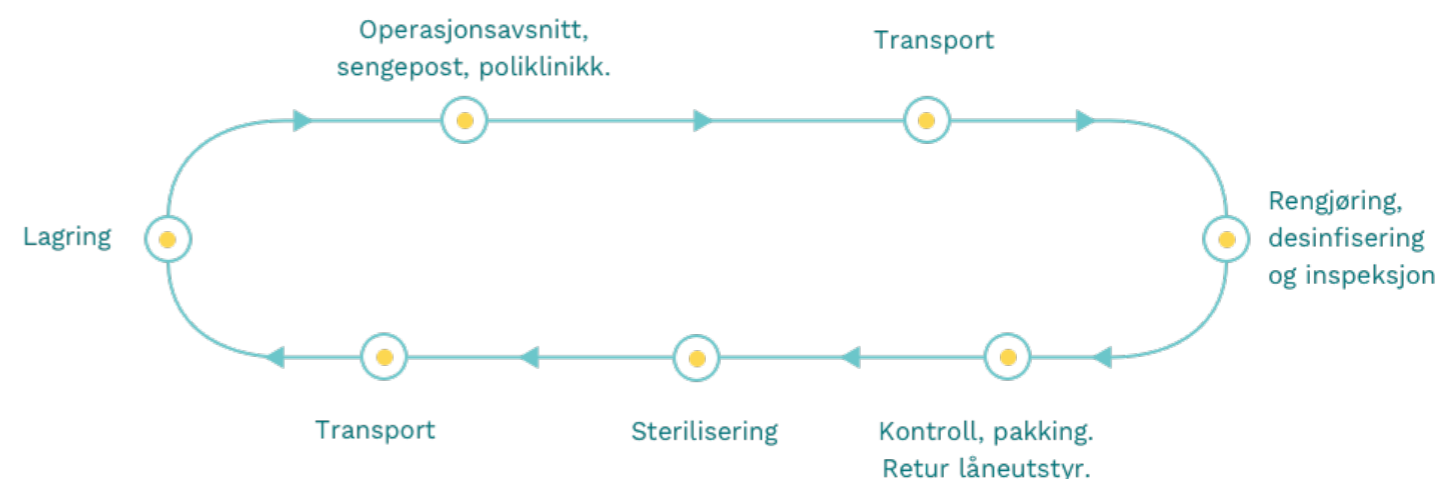
Helse Bergen har en kirurgisk instrumentpark med smått og stort som differensierer mellom tekniske/vanlige kirurgiske instrumenter og medisinsk teknisk utstyr som er elektrodefinert utstyr.

Det steriliseres anslagsvis 1 million kirurgiske instrumenter i sterilisentralen pr år. Instrumentene utsettes for ekstreme forhold som kjemi, trykk og høye temperaturer om igjen og om igjen i årevis. Det er strenge krav til at all behandling

instrumentet gjennomgår dokumenteres. I dag har Helse Bergen kontroll på hvor instrumentkontainer befinner seg, men ikke på enkeltinstrumenter, bilde1. Det brukes derfor mye tid på leting etter enkeltinstrumenter.

Kirurgiske flergangsinstrumenter utsettes for hard manuell vask, kjemi i vaske dekontaminatorer og sterilisator. I tillegg til vanndamp og høye temperaturer i sterilisatorer.

Målsetning



Helse Bergen vil finne teknologiske løsning/er som vil kunne gi sykehusene i Helse Vest full oversikt over instrumentparken og hvor enkelt utstyret befinner seg. Enkeltinstrumenter brukes flere tusen ganger og løsningen skal bidra til økt kvalitet og pasientsikkerhet i planlegging, og styrke verdikjedene for logistikk i sykehusene.

Løsningen skal sikre steriltforsyningskjeder i sykehus med effektive identifikasjonsløsninger som tåler

både kjemi, varme og trykk.

Identifisering og overvåking av kompliserte kirurgiske instrumenter vil gi sykehusene store mulighetsrom på tilgjengelighet.

Pasientsikkerhet, smittevern og kvalitet er strategiske satsningsområde i Helse Norge og denne løsningen vil være knyttet opp mot denne strategien.

Instrumentets reise

Kirurgiske enkelt instrumenter går i en loop der de blir utsatt for ekstreme forhold for hver gang de har vært i bruk.



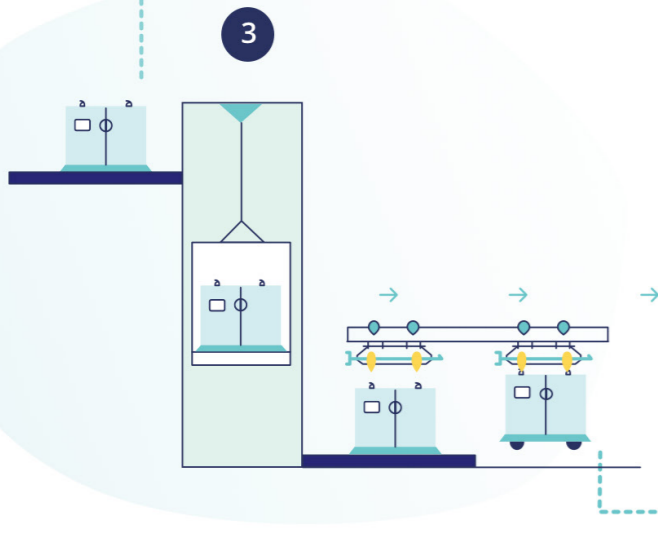
Det er livsviktig at kirurgen har de nødvendige instrumentene for hånden under et inngrep. For å unngå bakterier og smitte må instrumentene være sterile når de tas inn på operasjonssalen.

For å sikre at ingen instrument blir gjenlemt inne i pasienten telles alt som tas inn på stuen, både før, underveis og etter inngrepet

Etter instrumentet blir tatt ut fra operasjonsstuen blir det demontert og grundig vasket. Først spyles det for hånd før det plasseres i en vaskemaskin for grundig desinfisering. Ødelagte instrumenter tas ut for å sendes til reparasjon. Engangsutstyr kastes.



Instrumentene blir så transportert til sterilsentralen via det underjordiske automatiske transportsystemet.



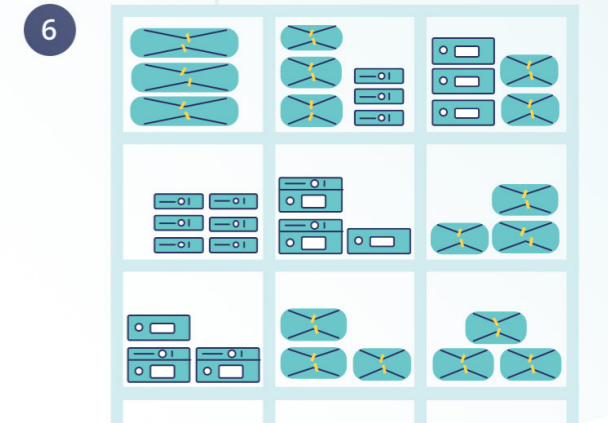
Instrumentene blir tatt imot på ren side ved sterilsentralen, hvor de går gjennom en visuell sjekk om de er rene. Instrumentene blir sortert, montert, pakket og gjort klar for sterilisering.



Instrumentene kjøres igjennom en sterilisator hvor de blir utsatt for vakuum (trykk), vanddamp og høy temperatur.

Utstyret kommer ut av sterilisatoren på andre siden, som er steril side. Når utstyret kommer ut av sterilisatoren må det kjøles ned før det kan berøres.

Det sterile utstyret blir nå enten lagret eller transportert tilbake til sin avdeling. Steriliteten har utløpsdato, som varierer med hvordan det er pakket.



Behovet / utfordringen

Kvalitet på utstyrsleveranse kjenne- tegnes ved at instrumentet blir be- handlet på korrekt måte etter gitte krav gjennom arbeids- og maskin- prosesser, slik at sterilitet er sikret på leveransetidspunkt

Optimalisere løsninger som under- støtter arbeidsprosesser og iden- tificerer hvor utstyret befinner seg i arbeidsprosessen eller på hvilket lager. Få full oversikt over instru- mentparken til Helse Vest.

Understøtte de krav som stilles til kirurgiske instrumenter – verdiskap- ende data fangst på instrument- flyt for å kunne ta ut potensialet på planlegging og framtidsutsikter i instrument behovet.

- **Færre manuelle rutiner** som for eksempel på operasjonsstuen telling før, under og etter operasjon - få til mer automatisering, jobbe smartere.
- **Planlegging** - Få til å planlegge med bakgrunn i at man vet hvor mye utstyr man har og om det er tilgjengelig.
- **Sikre** enkelt instrumenter med all prosessdokumentasjon for hver re-prosessering
- **Økonomisk perspektiv:** Låne utstyr på tvers av avdelinger - holde sirkulasjonen på utstyr i gang for å unngå «død» kapital.

Dette gir følgende utfordring(er) som søker løsning(er):

Helse Bergen har behov for en løsning som gjør det mulig i sann tid å vite hvor utstyret er, hvor det har vært og hvor det skal.

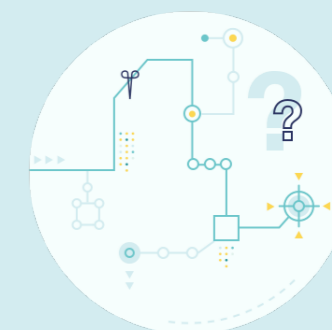
Løsningene må være teknologisk robuste, kunne fungere i byggenes eksisterende tekniske infrastruktur, og tåle alt av ytre påvirkning i lang tid.



Hvor er utstyret?



Hvor har det vært?



Hvor skal det?

Utfordringen er først og fremst knyttet til enkeltinstrument- er, men nye og smarte teknol- ogiske løsninger kan selvsagt også ha et potensiale innenfor mange andre sektorer som har

sammenlignbare utfordringer. Markedspotensialet vil hoved- sakelig være norske sykehus, men med et internasjonalt per- spektiv innen rekkevidde.

Kort om innovasjonspartnerskap

Innovasjonspartnerskap er en ny anskaffelsesform, hvor det utlyses en konkurranse i markedet hvor oppdragsgiver ønsker å inngå et partnerskap med en eller flere leverandører, og der målet er å gjennom et utviklingsløp finne frem til den beste løsningen for et avgrenset behov.

Innovasjonspartnerskap legger til rette for produkt- og tjenesteutvikling i en samarbeidsprosess mellom kjøper og utvikler/leverandør.

Formålet med innovasjonspartnerskap er å ta frem helt nye varer, tjenester og bygg- og anleggsarbeider for å løse et spesifikt behov. I forhold til andre prosedyrer i anskaffelsesregelverket har innovasjonspartnerskap følgende særtrekk:

- Prosedyren skal kun benyttes for

anskaffelser av varer og tjenester som per i dag ikke finnes på markedet.

- Innovasjonspartnerskap inngås med forhandling.
- Det kan inngås partnerskap med en eller flere leverandører.
- Selve utviklingsarbeidet skal struktureres i faser med delmål.
- Etter hver fase kan oppdragsgiver, basert på delmålene, avslutte innovasjonspartnerskapet.

Det vil bli inngått ett eller flere partnerskap med utvalgte leverandører. Innovasjonsprosessen skal være oppdelt i faser. For hver fase skal det være definert ett eller flere delmål. Oppdragsgiver vil betale vederlag undervegs i utviklingsprosessen til leverandørene som deltar i partnerskapet.

Helse Bergen har som målsetning for prosjektet at resultatet skal være en funksjonell og robust løsning. For leverandører som ikke kan levere en robust løsning oppfordrer vi til

samarbeid med andre leverandører med komplementerende teknologi/løsninger.

Ordliste

PROSESS	En prosess er en systematisk rekke av handlinger som transformerer instrumentet med et kvalitetsmessig sluttresultat.
PROSEDYRE	Er en beskrivelse eller mal for utførelse av oppgaven som for eksempel en «pakkeprosedyre»
RUTINE	Skal sikre korrekt/samme resultat hver gang du utfører en oppgave – medvirke til å sikre ønsket kvalitet.
DEKONTAMINERING	Rengjøring, desinfeksjon og eventuelt sterilisering. (Kvalitetskrav til renhet på instrumenter som går i re-prosesserings-sløyfe år etter år er ekstremt høye for å oppnå ønsket resultat på steriliteten på det medisinske utstyret)
LOOP	En arbeidsprosess som gjentas igjen og igjen på samme instrument etter at det har vært i bruk.
VASKE-DEKONTAMINATOR	Vaskemaskin som er tilpasset kirurgiske instrumenter

Program

Markedsdialogdagen

15. mai 2019

TID: 10:00 – 16:00

STED: Bergen, Scandic Flesland hotell

PÅMELDINGSFRIST: 6 mai

10:00-10:05	Velkommen: Prosjektleder, Viviann T Danielsen
10:05-10:20	Om Helse Bergen: Adm.dir Eivind Hansen
10:20-10:35	Tema kommer: Innovasjon Norge
10:35-10:50	Innovative anskaffelser som verktøy for innovasjon: LUP/Tore Andre Sines
10:50-11:00	Maskinstrukturer i Helse Bergen: Avd. ingeniør, Eirik Furre
11:00-11:10	Teknisk infrastruktur Helse Vest IKT: IKT Arkitekt, Cathrine Løvset
PAUSE 10 MIN	Pause

11:20-11:40	Problembeskrivelse og bakgrunn: Fagsykepleier, Kjersti Nævdal og Avdelingsleder, Linda Jansson
11:40-12:00	Prosjekt behov: Viviann T Danielsen
1200-12:45	Pause/Lunsj: 45 min
12:45-15:15	Hjernedugnad – Idean workshops
PAUSE 10 MIN	Oppsummering av hjernedugnad
15:25-15:35	Videre prosess: Sykehusinnkjøp og prosjekt: Innkjøpsrådgiver, Anders Røkaas
15:35-16:00	Avslutning og spørsmål

Deltakerliste vil bli sendt ut etter påmeldingsfristen har gått ut.
For spørsmål kontakt Prosjektleder Viviann Torvund Danielsen
viviann.torvund.danielsen@helse-bergen.no

Hva skjer etter markedsdialogen?

Hva skjer etter markedsdialogen? Det vil i løpet av 2019 gjennomføres en konkurranse om å inngå et eller flere innovasjonspartnerskap, som har til formål å utvikle løsninger innenfor tema «Kirurgisk sterilt gjenbruksutstyr - hvor er utstyret». Leverandører som deltar i inno-

vasjonspartnerskapet vil helt eller delvis få dekket sin utviklingsinnsats.

Helse Bergen tar sikte på å kunnngjøre invitasjon til å melde interesse for å delta i konkurransen om innovasjonspartnerskap høsten 2019.

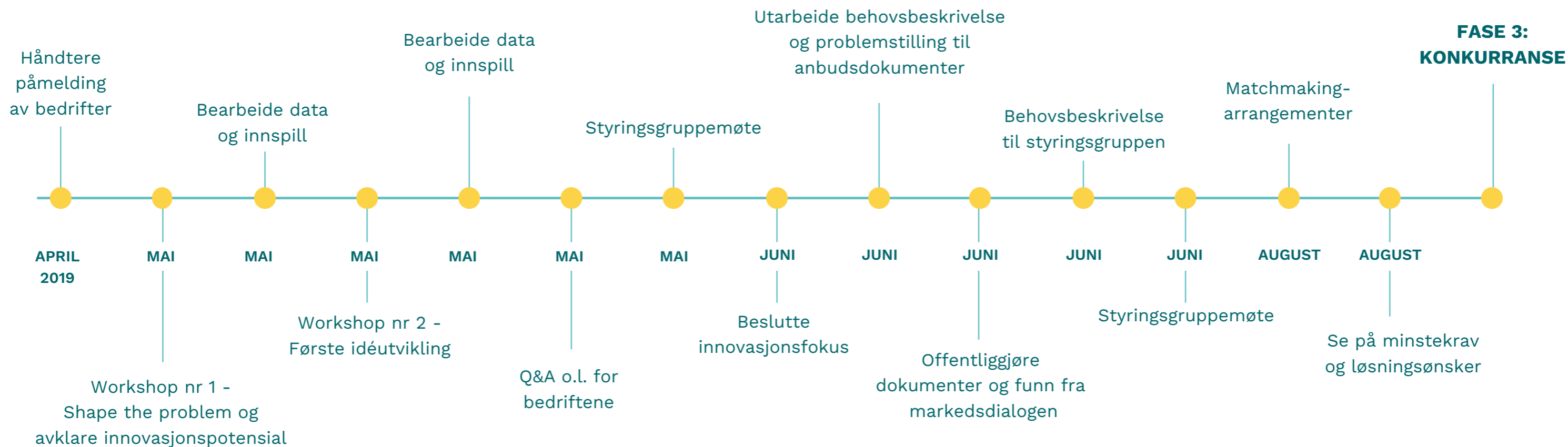
Påmelding

For påmelding se eget skjema via websiden.

Hvis du/dere ønsker en eventuell reservasjon mot å stå på en leverandøroversikt med navn på virksomhet og fagområde/kompetanseområde må du melde fra om dette når du/dere melder deg/dere på.

<https://helse-bergen.no/Innovasjonspartnerskap>

TIDSLINJE



Les mer på nettsiden:

<https://helse-bergen.no/Innovasjonspartnerskap>

Påmelding (du finner denne linken også på nettsiden over):

https://www.deltager.no/markedsdialog_losning_kirurgisk_utstyr_15052019



Innovative
anskaffelser

