

Innovative anskaffelser 25. april 2018

Innkjøpsjef (Bodø/SIIS) Øystein Nilsen

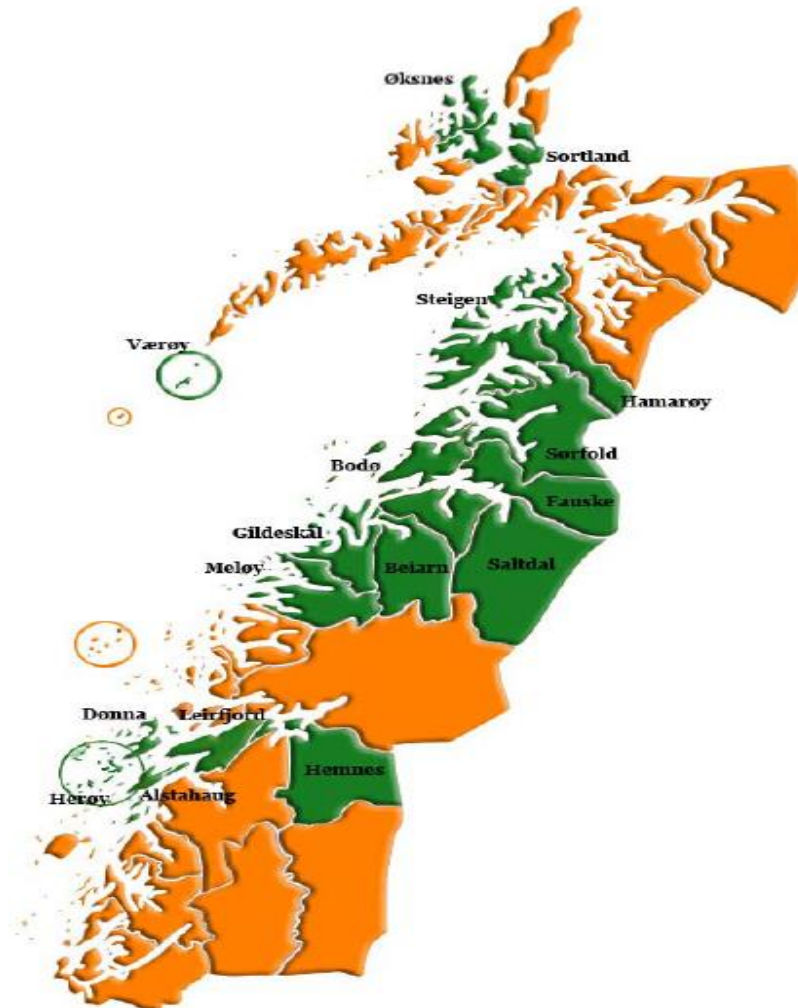


Nasjonalt program innovative anskaffelser

- Fra SIIS (2008) til - SIIN (2018)
- Samarbeid innovative anskaffelser 2017 – Avinor, Nordland fylkeskommune, Bodø kommune
- Styringsgruppe (Avinor, Nordland Fylkeskommune og Bodø kommune)
- Styreleder Ole Hjartøy NHO, prosjektleder Maiken Nilsen Stensaker.
- Markedsdialog i forkant anskaffelse, anbudskonkurransen
- Hvilke muligheter og begrensninger har vi?
- Forskning og utviklingskontrakter, innovasjonspartnerskap, piloter,

Kartutsnitt

Utvidet SIIN, (SIIS, HALD, RANA, LOVI)



SIIS-modellen i praksis

- Anskaffelser satt i system (KGV og e-handel)
- Opprinnelig stordrift
- Dagens praksis - stordrift (en felles), regionkonkurranser, kommunevise, direkteanskaffelser(1,3 mill.)
- Parallele avtaler og mini konkurranser (ny mulighet)
- Leverandørdatabasen (kommune/region) sikrer lokal deltagelse (noen forutsetninger)
 - Verktøy, personell og kompetanse
 - Oppfølging – kommunikasjon og opplæring anbud i kommunene
- Små og store bedrifter like-behandles, like muligheter, enkelt å være med
- Økte muligheter – anbud

Innkjøpsamarbeid- Organisering, roller og mandat

- **Forankring/organisering**
 - Rådmennene styringsgruppe for SIIS
 - Innkjøp solid forankring på rådmannsnivå/ledere
 - Brukernivå – kommunisert og forankret
 - Krav til innkjøpere – lojalitet til inngåtte avtaler
- **Innkjøpskoordinatorer i kommunene viktig**
 - Representerer kommunen i innkjøpsspørsmål
 - Tar ut ressurser til fag-gruppe / bestiller kompetanse
 - Informasjon og samspill mellom ledelse og ansatte
 - Kommunens representant i SIIN - innkjøpsforum
- **Mandat - roller og organisering**
 - Faste "autoriserte" innkjøpere i kommunene
 - Anbudspersonell
 - Lokal markeds plass etablert

Effektivisering

Organisasjon:

- Standardisering (ulike konkurranse modeller)
- Digitalisering av prosesser
- Problemstilling: Hvem har regien i anskaffelser?
- Viktig at Innkjøpskompetansen i kommunen er med fra start til mål
- Rolle og mandat forankret (alle nivå) - lederansvar

Andre effektiviseringstiltak:

- Transaksjonseffektivisering prosjektet SIIN
 - Forenkling
 - Integrasjon økonomi og arkiv
- E-faktura og e-handel, krav til leverandørene
- Elektronisk konkurranseverktøy og varekataloger (EHF)
- Elektroniske møter (sparer tid å miljø)
 - Faggruppe, kontraktsmøter, markedsdialog
- «Bakteppe» Strategi og innkjøpsveileder

Hvordan er vi en strategisk aktør?

- Innovativ og fremtidsrettet offentlig sektor i samspill med leverandørmarkedet
- synliggjør regionens vekst og utviklingsmuligheter for lokale, nasjonale- og internasjonale aktører
- metodikk og kultur for å fremme nyteknisk og innovasjon i offentlige anskaffelser
- offentlige er tilrettelegger for anskaffelsesprosesser som kan utfordre og stimulere leverandørmarkedet
- Øke kompetansen i kommunene og lokalt næringsliv innen innovative offentlige anskaffelser
- kommunene utfordres til å beskrive behovene, og markedet utfordres til og tilby løsninger innen ulike vare og tjenesteområder
- Etablere flere, bedre, reelle og aktuelle områder for innovative anskaffelser i kommunene.
- For å sikre en god forankring og kompetanseheving i organisasjonen (kommunen), alle sektorer utfordres på at en eller flere egnede anskaffelser

Strategis nivå - hva må være på plass

- Strategi - viktig for å nå mål
- Anbud – ikke bare for at vi må
 - Bare en leverandør, trenger konkurranse, pilot, dette må vi ha, haster.....
- Ledelsen og politikerne må bruke anskaffelser for å oppnå mål i egen organisasjon
- Krever annen tilnærming og kompetanse i organisasjonen
- Viktig kompetanse:
 - Prosesskompetanse, prosjektleder, relasjon kompetanse, juridisk (på tvers av fagmiljøene)
- Må jobbe godt meg egne behov, ofte på tvers av enhetene i kommunen
- Kompetanse i kommunene viktig på tvers av sektorene/ næringsliv
- Bruke innkjøpsmakten riktig for å komme fram til bedre løsninger, kvalitet og kostnad/ priser.
- Krever strategisk forankring administrativt og politisk

Strategis nivå - hva må være på plass forts...

- Ivareta samfunnsansvar og innovasjon
 - Miljø, lærlingordning og hindre arbeidskriminalitet
- Knytte næringsutvikling og anskaffelser sammen
 - Gjennomføre markedsdialog (sikre markedsforståelse)
- Geitvågen prosjektet (NU) – prosjektleder
 - Utlyst i Doffin - markedsdialog
 - Kjøres felles med NHO (litt mer tid i prosess)
- By-lab – nytt prosjekt i Bodø
- Anskaffelser vurderes fortløpende, mange prosjekter framover
- Mange prosjekter og investeringer 2018-2021
- Ikke alle er like interessante og aktuelle

Strategi og fokus 2018 ---

- SIIN samarbeider med (NHO, Difi, KS) møter med kommunene og næringslivet
- Innkjøpssamarbeidet (SIIN) kan være en viktig «motor» for å fremme utvikling og innovative anskaffelser
- Innovative anskaffelser Inkluderes i revidert anskaffelsesstrategi
- Ny by, ny flyplassprosjektet vi åpne for nye muligheter og utfordringer,
 - Viktig at oppdragsgivere bruker aktivt anskaffelser for å nå utviklingsmål
- Investeringsprosjekter presenteres kort med henvisning til siis.no
- Nye terskelverdier - fra 6. april 2018. – (SIIN.NO)

Hvilke muligheter og begrensninger har vi?

- **Forskning og utviklingskontrakt**
 - (Unntatt innkjøps regelverket)
 - utviklingskontrakt forutsetter at det er en viss «oppfinnerhøyde», dvs. at det er pilot på noe nytt som ikke finnes (i den formen) i markedet fra før.
 - Unntaket fra LOA, men gjelder bare utviklingsløpet
 - Oppdragsgiver betaler ikke full ut for utviklingen
 - Det må gjennomføre konkurranse i etterkant hvis man skal anskaffe
- **Innovasjonspartnerskap, muligheter/ hvordan?**
 - Må ha konkurranse i forkant
 - Oppgave: Løse et problem for oppdragsgiver
 - En eller flere aktører kan delta
 - Kan anskaffes i etterkant uten konkurranse
- **Piloter**
- Kan starte en kortsiktig testkjøp
- Gjelder kun selve piloten (pilot-tiden)
- Må konkurrere i etterkant hvis produktet/ tjenesten skal anskaffes

Hvordan sikre/ oppnå resultater?

- Å etablere felles ordninger og systemer krever:
 - Riktig organisert i toppen med tydelig rolleavklaring og mandat
 - Topplederne gode forbilder, endringsvilje og målorientert
 - Solid felles forståelse, rolle, mandat, og ledelsesforankring
 - Felles strategi og aktivitetsplan(er)
 - God organisering og oppfølging (ledere)
 - Tilstrekkelig ressurser
 - Tydelig ledelse – «budskap - det går ikke over»
 - Lojale medarbeidere (lederne går foran)
 - Innkjøpssamarbeid (roller og forventninger avklares)

Samordnet innkjøp i Nordland (SIIN)



Samordna innkjøp i Nordland (SIIN)

Velkommen til vår nettside!

20 nordlandskommuner er nå med i innkjøpssamarbeidet. Samordna innkjøp i Salten skifter navn til Samordna innkjøp i Nordland. Til venstre i menyen under "kommunene i innkjøpssamarbeidet" kan du søke mer informasjon om hvem som samarbeider.

Nye terskelverdier for kunnngjøring av offentlige anskaffelser fra 6.april 2018

Bland annet er nasjonal terskelverdi for vare- og tjenestekjøp for kommuner i klassisk sektor, justert opp fra kr 1.1 til 1,3 millioner kroner. Det betyr at en kan gjennomføre konkurranser inntil 1,3 mill uten krav om kunnngjøring.(Del I

RELATERTE LENKER:

- [Søk i Doffin etter nye konkurranser](#)
- [Aksess Innkjøp AS](#)

bodø
KOMMUNE